

REFERENCJE

Poszukując **kompetentnego i odpowiedzialnego Trenera**, często nie mamy orientacji i pewności co do jakości usług świadczonych przez rynek szkoleń.

Mamy przyjemność poinformować, że Pan Jakub Lewandowski zrealizował w 2008 roku na potrzeby Wydawnictw Szkolnych i Pedagogicznych szkolenia z zakresu:

- „Skutecznej prezentacji sprzedażowej”
- „Technik sprzedaży”

Uczestnikami szkoleń były osoby (150 osób) z Pionów Marketingu (menedżerowie produktów) i Sprzedaży (Kierownicy Regionów, Przedstawiciele Regionalni), zajmujące się zarówno prezentacją, jak i sprzedażą naszych produktów.

Pan Jakub Lewandowski w trakcie szkolenia stworzył atmosferę sprzyjającą twórczej pracy i kreatywności.

Uczestnicy nabyli w trakcie zajęć **wiele nowych umiejętności** bezpośrednio przydatnych do wykorzystania w ich pracy zawodowej.

Wysoko ocenili wiedzę i umiejętności trenera oraz poziom szkolenia.

Polecamy Pana Jakuba Lewandowskiego jako Trenera skutecznego oraz godnego zaufania.

Ewa Grela
Koordynator projektów
Pionu Rozwoju i Nowych Produktów
Wydawnictwa Szkolne i Pedagogiczne
Spółka Akcyjna