



LG Electronics Polska Sp. z o.o.  
ul. Wołoska 22, 02-675 Warszawa, Polska  
T.+48-22-48-17-100 [www.lg.com/pl](http://www.lg.com/pl)  
NIP: 521-22-14-808

Warszawa, 18 października 2017

**Pasja Grupa Dobrych Trenerów**  
**J.Lewandowski, P.Lewandowska sp.j.**  
**Ul. Częstochowska 7/9 lok.32**  
**02-344 Warszawa**

## Referencje

W latach 2014-2016 firma PASJA Grupa Dobrych Trenerów zrealizowała projekt cyklu szkoleń sprzedażowo-rozwojowych dla klientów biznesowych oraz pracowników firmy LG Electronics Polska Sp. z o.o. Szkolenia były skierowane do partnerów biznesowych firmy LG Electronics, którzy mieli możliwość odbycia szkoleń w ramach programu lojalnościowego. Drugą grupę stanowili pracownicy pionu handlowego Działu Klimatyzacji LG Electronics. Wśród klientów szkoleni byli zarówno menedżerowie i kadra zarządzająca (Psychologia szefa), siły sprzedaży (Akademia Sprzedaży), jak również instalatorzy LG (Akademia Instalatora LG). Pracownicy pionu handlowego LG Electronics brali natomiast udział w szkoleniu „Zaawansowane techniki sprzedaży”.

Cały projekt szkoleniowy przygotowany był bardzo rzetelnie i profesjonalnie. Przed rozpoczęciem szkoleń PASJA przeprowadziła wnikliwe badanie potrzeb szkoleniowych a program szkoleń został indywidualnie skonstruowany w porozumieniu z firmą LG. Cykl szkoleń cieszył się bardzo dużym zainteresowaniem zarówno wśród klientów, jak i pracowników firmy LG. Z czystym sumieniem możemy potwierdzić, że firma PASJA zaangażowała się w cały proces współpracy, która przebiegła płynnie i bardzo sprawnie. Merytoryka i doświadczenie trenerów, a w szczególności prowadzącego projekt - Pana Jakuba Lewandowskiego, są na bardzo wysokim poziomie. Projekt przyniósł wymierne efekty w postaci zwiększonych wyników sprzedaży oraz podniesienia kompetencji uczestników.

Z przyjemnością rekomenduję firmę PASJA jako kompetentnego, solidnego i zaufanego partnera biznesowego. Nasze oczekiwania względem projektu zostały w pełni zrealizowane, a w ocenie uczestników szkolenia uplasowały się bardzo wysoko, zarówno na poziomie kompetencji prowadzących jak i przekazanej wiedzy merytorycznej oraz sposobu prowadzenia warsztatów.

Z poważaniem,

Jarosław Józwiak  
Air Solution Sales Director  
(Poland & Baltics)